

أقوى الارتفاعات		انخفاضات	
ماديكس	-0.09 %	مركز الحليب	11.10 - 5.93 %
مازيه	-0.07 %	أوطوهال	10.50 - 5.90 %
		مناجم	42.00 - 5.28 %
		هايتك بيمنت سيستم	6.00 - 4.77 %
		ليدك	9.95 - 4.13 %

قال عبد المولى عبد المومني رئيس الاتحاد الإفريقي للتعاوض، إن الاتحاد يعزز تطوير قطاع التعاوض وتوسيع التغطية الطبية والاجتماعية للدول الإفريقية. وأوضح عبد المومني، في مداخلة خلال افتتاح مائدة مستديرة حول «آلية استراتيجية دولية لآلية حركة تعاوضية» التي عقدت بالرباط مطلع هذا الأسبوع، أن الاتحاد يهدف إلى تفعيل توصيات المنتدى الدولي الثاني للتعاوض (أبريل 2013) المتمحورة بالأساس حول خلق مكاتب إقليمية بهدف تعزيز مبادئ التعاوض ونشر التغطية الصحية والاجتماعية بإفريقيا. وأكد عبد المومني أن المكاتب الجهوية ستسهل عملية نشر المعلومة بين الدول الأعضاء وتبذل استراتيجية عملة المسطرة وتبادل الخبرات لجنوب وجنوب-شمال. وتهدف المائدة المذكورة إلى وضع تصور للاتحاد ووضع الآليات الكفيلة بتطوير التعاوض بإفريقيا.

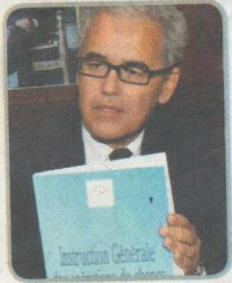
## قالوا



عبد المولى عبد المومني  
رئيس الاتحاد الإفريقي  
للتعاوض

## في المغرب يرتفع إلى أزيد من 5 مليارات درهم

واردات الطاقة 17 في المائة إلى 26.24 مليار درهم مقارنة مع 22.35 مليار درهم في الربع الأول من سنة 2013 مع بدء تعافي القطاع غير الزراعي من تباطؤ النمو الاقتصادي. وقال مكتب الصرف إن إجمالي الواردات في الربع الأول بلغ 98 مليار درهم مسجلا أعلى مستوياته في خمس سنوات. وزادت إيرادات السياحة 2.6 في المائة إلى 12 مليار درهم بينما هبطت تحويلات المغاربة المقيمين في الخارج وعددهم 4.5 ملايين بشكل طفيف بلغ 0.1 في المائة.



## عابد شكار

المدير العام المفوض لشركة كولورادو

## نخطط لاقتناء شركات وفتح فروع محلية بإفريقيا

حاورة: ح.أ.

هل تخطط الشركة للتوسع بإفريقيا؟

1 طبعاً هذا يدخل ضمن الاستراتيجية التي تعتمدها الشركة التي تمتد في مرحلة أولى إلى غاية 2016، وفي مرحلة ثانية إلى غاية 2019، والهدف الأساسي منها جعل الشركة رائداً في مجالها، وتمتعها بموقع مريح في مختلف أنشطة الصباغات التي تتجاوز صباغات الماني. ثم الهدف الثاني يتمثل في طموح الشركة في إنشاء فروع خارجية أو اقتناء شركات محلية في الدول الإفريقية. وستكون هناك مواكبة لهذه الأهداف على مستوى الاستثمارات، وللتذكير فقط فإن قيمة الاستثمارات التي قامت بها الشركة منذ 2004 إلى غاية 2013 تجاوزت 200 مليون درهم، وفي السنة الماضية لوحدها بلغت قيمة هذه الاستثمارات 20 مليون درهم.

2 علاقة بالسوق الخارجي ما هي وضعية الشركة على مستوى التصدير؟

من بين مشاريع الشركة اليوم، تطوير نشاط تصديرها نحو السوق الإفريقية والمغربية والتي تحظى بالمنافسة طبعاً قوية، بالنظر إلى وجود عدة شركات مغربية فاعلة في السوق، وتتوفر على إمكانيات التصنيع بكيفية كبيرة تمكن من تلبية احتياجات المغرب بشكل مضاعف قد يصل إلى ثلاث مرات. وهذه الشركات تسلك طرق منافسة شرسة. أما على مستوى التأثير، نحن شركة منظمة مدرجة ببورصة القيم وبإطرها ذات الكفاءات العالية وكذا مستويات الجودة على مستوى التنظيم. استطاعت الشركة أن تحافظ على حصصها في السوق بل أكثر من ذلك تحقيق نتائج جيدة وهو ما تعبر عنه الحصيلة السنوية، بالإضافة إلى ذلك وبالرغم من وجود منافسة أجنبية، تبقى المنافسة المحلية أقوى بكثير.

3 تحدثت عن وجود منافسة قوية في مجال الصباغات، ما درجة تأثير هذه المنافسة على أداء الشركة؟

المنافسة طبعاً قوية، بالنظر إلى وجود عدة شركات مغربية فاعلة في السوق، وتتوفر على إمكانيات التصنيع بكيفية كبيرة تمكن من تلبية احتياجات المغرب بشكل مضاعف قد يصل إلى ثلاث مرات. وهذه الشركات تسلك طرق منافسة شرسة. أما على مستوى التأثير، نحن شركة منظمة مدرجة ببورصة القيم وبإطرها ذات الكفاءات العالية وكذا مستويات الجودة على مستوى التنظيم. استطاعت الشركة أن تحافظ على حصصها في السوق بل أكثر من ذلك تحقيق نتائج جيدة وهو ما تعبر عنه الحصيلة السنوية، بالإضافة إلى ذلك وبالرغم من وجود منافسة أجنبية، تبقى المنافسة المحلية أقوى بكثير.

## مال وأعمال

سجلت حركة الشحن من ميناء برشلونة نحو الموانئ المغربية ارتفاعاً بنسبة 35 في المائة خلال الربع الأول من السنة الجارية، كما زاد معدل الصادرات من هذا الميناء إلى باقي بلدان شمال إفريقيا بنسبة 17 في المائة. وأوضح بلاغ لإدارة الميناء أول أمس (الثلاثاء)، أن أهم الصادرات تتجلى في السيارات وقطع الغيار والأجهزة والملابس، والصناعات البلاستيكية، وتكنولوجيا الصناعات الغذائية مشيراً إلى أن إجمالي حركة المسافرين زاد بدوره بنسبة 9 في المائة. وأضاف البلاغ، أن حركة الشحن إلى كل من الصين والولايات المتحدة والمملكة العربية السعودية ارتفعت بدوره على التوالي 31 في المائة و17 في المائة و11 في المائة.

قال تاج الدين بنيس نائب رئيس الجمعية المغربية لصناعة وتسويق السيارات، إن تطوير فرع صناعة السيارات يمر عبر حسين كل عنصر من عناصر بنية التكاليف. وأوضح بنيس، في حوار نشر على موقع الأسبوعية الفرنسية (لويزين نوفيل)، بمناسبة الدورة الأولى لمعرض السيارات عن طريق المناولة (25-23 أبريل طنجة) أن الجمعية المغربية للصناعة وتسويق السيارات قامت بإعداد دراسة لبنية التكاليف بالمغرب، مشيراً إلى أن النصف يأتي من لواد الأولية. وأوضح أن حوالي 30 في المائة تأتي من مشتريات خرى كالطاقة والصيانة ومختلف الاستهلاكات النظيفة بالمصنع مع احتساب مصاريف الاستهلاك، مضيفاً أن «العشر يخص اليد العاملة والعشر الآخر بهم مصاريف اللوجيستك». ويخصص بمرض طنجة سجل نائب رئيس الجمعية المغربية لصناعة وتسويق سيارات أن الهدف يكمن في تطوير المناولة المحلية بغرض تحسين افسية القطاع على المستوى العالمي، موضحاً في هذا الإطار، أن جمعية أحدثت خلية مكلفة بتطوير نسيج المناولة بالمغرب. وأكد أن ناية من تنظيم هذا المعرض تكمن في فتح مجال الولوج إلى سوق سيارات للمناولين الذين يمكنهم تحقيق فتح 400 مليون أورو من م المعاملات، موضحاً أن ربع هذا المبلغ يتم على سبيل المثال قدمات اللوجيستكية والنقل. وأضاف بنيس أن باقي حجم هذا بلغ موزع على مختلف المجالات التي تهتم بالتجهيزات والمعدات خاصة والصيانة الصناعية والتلفين ولوازم صناعية.